

# 売れるサプリの企画・製造は PASODE® 自社充填工場完備



お客様の元へ「安心・安全・丁寧」をお届けするために製造から梱包まで徹底して管理しております。



当社で使用している設備をご紹介します。

シーラー



アルミ袋を熱処理で「密封」するための機械。アルミ袋にサプリメントを入れてシーラーすれば、湿気や乾燥の心配がありません。保管期間中も安心です。

卓上型半自動袋ラベラー



アルミ袋に半自動でラベルを貼る機械です。慣れたスタッフですと1時間で1200枚以上貼ることが可能。手貼りよりも数段効率が良いです。

卓上型半自動ボトルラベラー



プラスチック容器や瓶にラベルを貼る機械です。曲がらずにキレイに貼ることができ、同時に賞味期限も印字できるので、効率よく作業が行えます。

卓上型手動HOTプリンター



アルミ袋やラベルに賞味期限を印字するプリンターです。フィルムを熱刻印するため、刻印後、手で擦ったり、水に濡れてもインクがかすれにくくキレイな仕上がりが。

5つの無料サービスが付いている!!



1 パッケージデザイン

複雑なものは外注に出すこともございます。要相談。



4 商品バナー(1,000×1,000px)



5 商品説明PDF



2 パッケージ撮影



3 粒(中身)撮影



この5点があるから…すぐにネットショップで物販が可能です!!



PASODE®は、1個から製品化可能です!

パソデのOEMは、初心者から上級者まで対応できるコースがあります。

会員の副業から  
中小・大手企業まで実績多数。

新事業として  
サプリメント販売  
スタートしてみませんか?



## OEMのメリット/デメリットについて

### 初級 既製品の卸(既に出来上がっている商品を卸す)

ラベル、パッケージ、撮影、商品説明まで出来上がっており、すでに製品として完成(在庫)しているサプリメントをご購入していただくのが初級者向けです。まずは自分の周りの方やお得意様に売れるかどうかテスト販売をしていただく際にもオススメです!

**メリット** 小ロット(12個〜)・超低価格(200円台後半〜)  
納期が早い(最短翌日納品)

**デメリット** 同じ製品がWebモール(楽天・Amazon・ヤフーショッピング)で出回っており、価格を下げないと売れない場合がある

### 中級 既製品バルク粒を利用したOEMの卸

健康食品、サプリメントにおけるバルクとは「積み荷」、すなわち粒の状態に既に出来上がっているものを使い、パッケージやラベルを変えることでオリジナルに仕上げることができます。ラベルには貴社名や貴社ロゴなどを入れるため、価格競争に巻き込まれにくく、貴社のオリジナル色が強くなります。

**メリット** 小ロット(100個以下でも可能)・低価格  
納期が早い(最短3日後に出荷できることもあります)

**デメリット** 単価を安くするためには、ある程度のロットが必要

### 上級 完全オリジナルOEM

世界に1つだけの処方で…ターゲットに沿って、貴社専用オリジナル処方をして、製造するOEMです。〇〇に効きそうなサプリを作りたい…そんなざっくりとしたイメージだけでもOK!こちらから処方をご提案します。オリジナル製造の場合、どこ工場でも大抵10万粒からが一般的。しかし当社は業界初!大きく概念を覆す、その半分以下でオリジナル品が製造可能!価格も安価!原料によっては1.7万粒からでも可能です!初回総額の目安は15万円〜です。是非、ご検討ください!

**メリット** 貴社のオリジナル品なので差別化できる  
他社に比べ、かなりの小ロットでオリジナル製造ができる

**デメリット** 初級/中級に比べ総額が高くなる場合がある  
納期は最短40日を要する

## 会社概要

**業務内容** サプリメントの企画・製造、充填、原料販売、OEM、卸  
食品・衣料品・化粧品・雑貨などの商品企画、販売、卸及び輸入

### 沿革

- ・2001年 アパレル・皮革製品のテレビ、ラジオ通販卸業  
・クロコダイル、オーストリッチ、コードバンなどの皮革製品を得意とする。  
・カシミア、ウールなどのコートやアンサンブルなど数枚手掛ける。(中国、ベトナム生産)
- ・2006年 健康スタイル事業部 新設  
「家族や知人に本当に掛けてもらいたいサプリメント」をキーワードに。
- ・2010年10月 健康スタイル事業部を株式会社パソデに組織化  
・オリジナル製品の開発、企画、卸、撮影、デザインの一気通貫プロセス。  
・試ありサプリ(粒に割れや欠けのある可能性があるロットを安く販売)がブレイクし、その後、大容量シリーズがヒット。  
店舗をお持ちの販売者様向けに卸業をスタートさせ、超小ロットにて提供。(ミニマム12袋)
- ・現在はOEMに力を入れ、NET販売はもちろん、対面販売でも売上を上げてもらう企画・仕掛けをしている。  
また2013年8月からは今まで知り合った皆様の体験を取り入れたモチベーションUP、目標設定、起業、失敗しない店舗設立セミナーなども開催し、積極的に活動している。
- ・2015年よりアジアを中心に(中国、ベトナム、香港、マカオ、ミャンマー、シンガポール、タイなど)、自社サプリの展開、各国より依頼を受け製造開始。
- ・2021年 HPリニューアル

### プロフィール



代表取締役 青柳 利博

実は私自身が小売りBtoC(企業と消費者の取引)から始めたので、販売するときの不安、良くわかります!2006年に身内の会社内に「健康スタイル事業部」を新設させてもらい、「家族や知人に本当に掛けてもらいたいサプリメント」をキーワードに小売りを始めました。サプリメントを販売したいという需要は必ず増える。自分もそうだったかなかなか初めは上手くいかぬことが多い。これからは売り先もたくさん増えていく時代になるから、販売する方(企業)のチカラになれる側に回れないかと、強く思い現在の製造業に転職しました。今では企業はもちろんですが、個人事業主の方、サラリーマンの副業、主婦、学生まで色々な方に製造依頼を頂いています。とくにインフルエンサーなどSNSで簡単に広告が打てる時代ですし、小ロット、低予算を可能としているのでスタートしやすいと思います。是非、お気軽にお問合せいただき一緒にサプリメントを販売していきましょう。

- ・理工学系大学機械工学科卒業後、メカトロ設計士として雇用される。その後2年程ダンスで生計を立てるが将来に不安を感じ経営の勉強へ。
- ・ペットの雑貨・アパレル、フード、オーナー用サプリのメーカーで修行。
- ・有限会社スタッフ・ワンでメディア(TV・ラジオ)通販の営業を修行後、株式会社パソデを設立、現在に至る。

- 保有資格**
  - ・日本成人病予防協会 健康管理士
  - ・ファイナンシャルプランナー
  - ・新生活普及協会 サプリメント管理士マスター
  - ・CAD利用技術者1級



小ロットサプリ、OEMの株式会社パソデ。小ロットのサプリメント企画・製造・充填・小分けもお任せください。

株式会社パソデ  
〒191-0041 東京都日野市南平2丁目52-25  
TEL:042-506-5845 FAX:042-506-5846

<https://www.pasode.com>

